



DN Lørdag

magasinet



Mattemestermøtet

Folk blir dårligere i matematikk. 3000 unntak møttes nylig i India.

Side 33-43

HQ

Hvordan kunne «Sveriges beste bank» miste lisensen?
Side 46-49

Da Hans Olav Lahlum utga en kriminalroman også, ropte kollegene på en dopingtest. Side 58-60

Lykkelig som sliten



Frp-ferie i Nord-Korea



Frps Gjermond Hagesæter tok med kona på ferie til Nord-Korea – for å finne ut hvor ille det var i diktaturet.
Side 10-11

Vil ha kongelig museum

Side 122-123



Nyheter 4
Utenriks 26
Magasinet 33
Før Børs 110
Etterbørs 122

Vil ta bil-trimmere med lytteposter



Tolldirektør Bjørn Røse vil bruke mikrofoner i veikanten til å avsløre chiptrimmede biler.

SIDE 6-7

Foto: Anita Arntzen

Bordeaux på vei ut av bakrusen

Frieri: Vinbønder i Bordeaux leter etter vinelskere som ikke er døddrukne på finanskrisen. Kinesisk middelklasse og vininteresserte nordmenn er blant dem som får besøk fra franske vinslott for tiden.

VIN

MARGRETHE ZACHO HAARDE
OSLO

Norge er veldig lite og vi har ikke vært her noe særlig før, men jeg opplever at nordmenn er kunnskapsrike og veldig interesserte i viner fra Bordeaux, sier vinprodusent Didier Cuvelier mens han skjenker vin fra sin stand under Bordeaux-messen i Operaen denne uken.

Han er andre generasjon eier av vinslottet Léoville Poyferré og leverer mellom 200.000 og 240.000 flasker Bordeaux til verdensmarkedet hvert eneste år. Ifølge vinmagasinet Decanter hadde han og resten av de 7000 vinslottene i Bordeaux en samlet eksportnedgang på drøyt 23 prosent i 2009. Og vinbønder hyrer nå inn konsulenter som tilbyr gratis vinsmaking hjemme

hos folk, samtidig som slottsherrene selv sørger for å reise ut i verden og fortelle om vinen som lenge har vært et yndet fluidum – både for dem som samler på vin og de som samler på sosial status. Land hvis middelklasse og finanselite ikke er rammet hardt av økonomisk nedtur er særlig interessante.

I Operaen er nærmere 40 vinprodusenter fra Bordeaux samlet for å tilby vinsmaking. 800 gjester virrer fra stand til stand med hvert sitt vinglass de har fått utdelt ved inngangen. De lukter og smaker. Den kritikerroste 2009-årgangen er tappet på prøveflasker slik at de kan få kjenne hvor fruktig og fin den er.

Lagrer i 100 år

– Den kan jo lagres fra 20 til 100 år ennå, og skal ligge på eikefat frem til neste år. Da blir den tappet og skippet til vinhand-

lerne. Men du smaker hvor fruktig den er!? sier Henning Thoresen og spytter rutinert ut de edle dråpene.

Thoresen har vært bosatt i Bordeaux siden midten av 90-tallet og jobber med kjøp og salg av Bordeaux-viner særlig rettet mot det stadig voksende asiatiske markedet. Selskapet hans Bordeaux Winebank, der han også driver med vinforvaltning og investering for samlere, omsatte ifjor vin for nærmere 100 millioner kroner med et resultat på 16 millioner. De siste tre årene har han også solgt Bordeaux til nordmenn gjennom sitt norske selskap Bordeaux Vinhandel og blitt den største importøren av denne vinen til det norske markedet. Stort er det foreløpig likevel ikke. Fjorårets omsetning endte på 2,2 millioner kroner med et tap før skatt på drøyt 900.000 kroner. Men han understreker at tapet var langt større året før og at omsetningen vokser.

– Vi har tilsammen brukt rundt to millioner på å investere i å bygge oss opp i det norske markedet, for det er fortsatt ungt. Nordmenn har drukket italiensk vin og til nød Burgund. Bordeaux har vært nesten fraværende her, sier han.

Louis Vuitton og Bordeaux

Speisalrådgiver i Vinmonopolet og produkt sjef for polets spesialbutikker Per Mæling, bekrefter det Thoresen sier og forteller at Bordeaux har vært nærmest fraværende i det norske markedet i mange år. Men da Mæling arrangerte et Bordeaux-slipp ved spesialbutikken på Briskeby i Oslo ifjor, solgte polet bordeauxvin for 2,6 millioner kroner på én dag.

– Bordeaux er sårbar for bevegelser i finansmarkedet. Ingen annen vintype lever tettere med oppturene og nedturene. Topp bordeaux er merkevare og kundegrunnlaget hentes i høy grad fra finansbransjen, særlig i gode tider. Derfor er denne vinen særlig sårbar når det går nedover med finansmarkedet. I Norge har vi heldigvis vært noenlunde skjermet, sier Mæling.

– Er det ikke tilsvarende statusviner fra Italia eller andre områder av Frankrike?

– Ikke på samme måten. Det å sette en god rød Bordeaux på

VIN FRA BORDEAUX

■ Bordeaux er en havneby i sørvest Frankrike i regionen Aquitaine. Klimaet er særlig velegnet for vinproduksjon

■ Helt tilbake til romertiden hadde vinene fra Bordeaux godt rykte på seg, men først på 1300-tallet, etter alliansen med engelskmennene, fikk Bordeaux sin storhetstid og handelen var i gang.

■ På 1500-tallet drenerte man ut Medoc-området, som inntil da hadde vært en sump. Først etter denne operasjonen begynte enkelte slottsnavn å gjøre seg særlig bemerket.

■ Hvert år produseres rundt 850 millioner flasker vin i Bordeaux.

■ Tallet er relativt stabilt fordi vinslottene, rundt 7000 totalt, ligger så tett at ingen har mulighet for å utvide produksjonen sin.

■ Til verdensutstillingen i Paris i 1855 ble det laget et system for å kategorisere Bordeaux-viner. Dette systemet deler vinene i fem klasser og brukes den dag i dag.

■ Bordeaux har også vært den eneste vinregionen på markedet som samlet nekter å inngå eksklusive avtaler med vinforhandlere.

Kilder: Terroir-France og Wikipedia

bordet anses som «trygt» dersom man er opptatt av kostbare og prestisjefylte merkevarer. Lett karikert kan man si at finanseliten også drikker andre viner, men kommer du opp med en ukjent italiensk etikett kan det nok være så som så med den sosiale anerkjennelsen du hadde håpet på, sier Mæling.

Thoresen forteller at man ser akkurat det samme i Kina der middelklassen er i voldsom vekst

– Kinesiske kvinner kjøper seg en Louis Vuitton-veske mens mannen deres investerer i Bordeaux, sier Thoresen.

– Asiater har jo ingen tradisjon for å drikke vin?

– Nei, men de samler. Kinesiske forretningsmenn investerer kanskje ikke i så store boliger, men vinkjellere – om det så er i kottet – det har de plass til, sier Thoresen.

Tilbake på standen til Didier Cuvelier er flaskene tømte. Han er ikke særlig lysten på å snakke om finanskrisen 2008 eller fjoråret.

– Vi selger som bare det nå.



■ KUNDEPLEIE. Didier Cuvelier har reist fra slottet sitt i Bordeaux til Operaen i Oslo for å selge inn familiens vinproduksjon til nordmenn. Foto: Per Thrana



STARTET I ASIA. Norske Henning Thoresen flyttet fra Norge til Bordeaux for å kjøpe og handle den franske vinen med asiater.

Det er ikke det at folk ikke har penger, det er bare det at de noen ganger må stoppe opp og tenke seg om, for de vet bare ikke hvordan de best skal investere dem, sier Cuvelier.

margrethe.haarde@dn.no

Pareto Project Finance AS er blant landets ledende verdipapirforetak med virksomhet innen prosjektfinansiering, tilrettelegging av investeringselskaper innen eiendom, shipping, offshore, selskapsrådgivning, forretningsførsel samt annenhåndsoverføring av selskapsandeler og aksjer. Selskapet har solid egenkapital og leverer gode resultater. Det er 50 ansatte i selskapet. I Pareto konsernet er det til sammen ca 400 ansatte. Ytterligere informasjon er tilgjengelig på www.pareto.no.

MEGLER

Direkteinvesteringer – eiendom, shipping, offshore og oil-service

Pareto Project Finance AS søker meglere til vårt kontor i Oslo.

Arbeidsoppgavene vil bestå i syndikering av eiendom-, shipping og offshore prosjekter, plassering av emisjoner i unoterte selskaper, samt annenhåndsoverføring. Videreutvikling av vår kundeportefølje mot norske og utenlandske investorer vil være i fokus.

Nødvendige kvalifikasjoner:

Utdanning innen økonomi og/eller finans, faglig interesse innenfor nevnte områder, dokumenterte resultater fra tilsvarende eller lignende virksomhet. Kommersiell legning, evne til å skape og gjennomføre transaksjoner vil bli vektlagt.

Ønskede kvalifikasjoner:

Evnen til å skape langsiktige investorrelasjoner, gode egenskaper i forhold til å bygge egen kundeportefølje, samt ambisjos og hardt arbeidende. 2 til 3 års relevant erfaring, gjerne fra tilsvarende arbeidsområder.

Vi tilbyr konkurransedyktige betingelser. Tiltredelse snarest.

Kortfattet søknad med karakterutskrift fra videregående skole, samt høyere utdanning sendes innen 15. sept. 2010 pr. post til Pareto Project Finance AS, att. Anette Markhus, Pb 1396 Vika, 0114 Oslo eller e-post anette.markhus@pareto.no.

For spørsmål vennligst kontakt Thomas Fjeld på tlf 22 87 87 00/992 35 432 eller Fredrik Melfald på tlf 22 87 87 00/954 66 242. Alle henvendelser vil bli behandlet konfidensielt.

For mer informasjon vedr stillingen gå inn på www.finn.no, finnkode: 24015496

Pareto Project Finance AS

Dronning Mauds gate 3, Postboks 1396 Vika, 0114 Oslo
Tel +47 22 87 87 00 www.pareto.no

Pareto



Kvales sterke vekst fortsetter

Nå utvider vi corporateteamet



Tore Jarl Hjelseth

Tore er spesialisert innen børs- og verdipapirrett, selskapsrett og M&A. Han bistår dessuten innen rammeverk for verdipapirforetak (compliance). Tore har tidligere blant annet vært advokat ved Oslo Børs.



Henrik Gerner-Mathisen

Henrik arbeider hovedsakelig med M&A, kapitalmarkedstransaksjoner og restrukturering. Han har bred erfaring fra private equity sektoren samt med arbeid for finansielle rådgivere og industrielle aktører innenfor hans spesialfelt.

Et sterkt corporateteam

Kvale har i dag et anerkjent og høyt rangert corporateteam. Nå styrkes teamet ytterligere med to partnere og fire advokater. Kvales avdelinger innen børs- og verdipapirrett og transaksjoner/oppkjøp (M&A) blir betydelig forsterket ved denne utvidelsen.

På grunn av økende oppdragsmengde innenfor nevnte rettsområder søker vi løpende å tilknytte oss dyktige advokater.

Les mer på www.kvale.no

Med 75 medarbeidere kombinerer Kvale Advokatfirma full faglig bredde med spisskompetanse innen sentrale fagområder

